

## Terms, Job Nature and Instructions for SPR

Sales Promotion Representative (SPR) کی جاب نیچر ایک آزاد اور کرکی حیثیت سے ہے جس میں نہ تو کوئی بندش ہے اور نہ ہی کوئی ریگولر ڈیوٹی بلکہ یہ ایک ایسا خوبصورت بزنس ماڈل ہے جو باعزت رزق حلال کمانے کا بہترین ذریعہ ہے اگر آپ جاب ہولڈر ہیں یا بے روزگار تو آپ کی روزانہ کی شیڈول میں بغیر کسی بڑی تبدیلی کے آپ کی تھوڑی سی توجہ اور محنت سے ماہانہ کم از کم اپنے گھر میں ہی رہتے ہوئے 20 ہزار سے 40 ہزار روپے ماہانہ کمانے کا بہترین ذریعہ ہے۔

SPR ویسے تو 36 پروجیکٹس کی پرموشن کے لیے تعینات کیا گیا ہے سب سے پہلے جس پروجیکٹ پر SPR کام کرے گا وہ دو قسم کے کارڈ ہیں ایک e Study Card ہے جو کہ سٹوڈنٹس کے لیے ہے جس کی قیمت 600 روپے ہے اور دوسرا کارڈ e Testing Card ہے جس کی قیمت 16000 روپے ہے جو کہ اداروں کے لیے ہیں۔ اس کارڈ کی تمام تر تفصیلات آپ کو الگ بھیجی جا رہی ہیں آپ وہ پڑھ سکتے ہیں۔

نیچے دی گئی تمام شرائط و ضوابط اور ہدایات کو غور سے پڑھیں

1. SPR اپنی تحصیل میں موجود TMCO سے کارڈز و دیگر ضروری کاغذات وصول کرے گا تاہم یہ چیزیں اگر قریب کوئی DMCO ہو تو اس سے وصول کی جاسکتی ہیں۔ جتنے کارڈز وصول کیے جائیں گے ان کی وصولی کے دستخط متعلقہ ذمہ دار آدمی کو لازمی کر کے دیں۔

2. اگر آپ کے کارڈز کے پیچھے سیریل نمبر نہیں ہے تو کارڈز کے ساتھ آپ کو سیریل نمبر وصول ہوں گے ان کو لازمی گم سنک سے ہر ایک کارڈ کے پیچھے چسپاں کر لیں۔ بغیر سیریل نمبر کے کوئی بھی فروخت کیا گیا کارڈ بلاک ہو جائے گا لہذا ملنے والے سیریل نمبر کو لازمی چسپاں کریں۔

3. کارڈ کو آپ سات طریقوں سے مارکیٹ میں لانچ کریں گے۔ (1)۔ دکانیں۔ (2)۔ تعلیمی ادارے (3)۔ والدین۔ (4)۔ سٹوڈنٹس۔ (5)۔ سیلز موبلائزر (SM) (6)۔ اسٹنٹ سیلز موبلائزر (ASM)۔ (7)۔ جہاں پبلک جمع ہو وہاں پر شال لگانا۔

### دکانیں (Retail Center of PES(RCP)

بک ڈپو، سٹیشنری شاپ، کالج و سکول یونیفارم سنٹرز، بالخصوص ان دکانوں پر اور بالعموم باقی ان تمام دکانوں پر رکھ سکتے ہیں مثلاً موبائل شاپس، میڈیکل سٹورز، کریانہ سٹورز، کامپیٹکس شاپس و دیگر وہ تمام شاپس جہاں پبلک کا آنا جانا رہتا ہو۔

جب بھی آپ کسی دکاندار سے کارڈز کی بات کریں گے تو اس سے بولیں کہ آپ کی ان کارڈز پر کوئی انویسٹمنٹ نہیں ہے جتنے کارڈز سیل ہوں گے ہر کارڈ پر آپ کو 150 روپیہ بچے گا باقی 450 روپے فی کارڈ کے حساب سے جتنے سیل ہوں گے وہ ریکوری ہر جمعرات کو وصول کی جائے گی۔ RCP پر جتنے کارڈز سیل ہوں گے 100 روپے فی کارڈ SPR کو ملیں گے۔ ہر دکاندار کے ساتھ ایک ایگریمنٹ سائن ہوگا جو آپ کو ساتھ دیا جا رہا ہے۔ اس کے علاوہ Shop Data Form (SDF) دیا جا رہا ہے جو آپ ہر شاپ کانفل کریں گے۔ دکاندار کو

آپ اس طرح گائیڈ کریں گے کہ جب بھی کوئی گاہک آپ کے پاس آئے گا تو اسکو صرف تھوڑی سی رہنمائی فراہم کرنا ہوگی کہ اگر آپ کا بچہ یا بچی دوسری کلاس سے لیکر بارہویں تک کسی بھی کلاس میں پڑھتا ہے تو فقط 600 میں یہ کارڈ خرید کر پورا سال تیاری بھی کر سکتا ہے والدین اپنے بچے کا کسی بھی وقت خود بھی کسی بھی کتاب کا ٹیسٹ اپنے

موبائل یا کمپیوٹر پر لے سکتے ہیں۔ اور اپنے سلیپس، گرائمر اور جنرل نالج کا ہر مہینے باقاعدگی سے آن لائن ٹیسٹ دے کر اپنی تعلیمی کارکردگی کو بہت زیادہ بہتر کرنے کے ساتھ ساتھ بہت سے انعامات کی دوڑ میں بھی شامل ہو سکتے ہیں۔ دکاندار اپنے آنے والے گاہک کو یہ تھوڑی سی بھی موٹیویشن دے گا تو دس میں سے پانچ گاہک کارڈز لے کر جائیں گے۔ چھوٹی شاپس کو ٹارگٹ کریں کیوں کہ اگر انکے دن میں دو یا تین کارڈز سیل ہوتے ہیں تو ان کا کرایہ یا بل وغیرہ نکل جائے گا ایسے مالکان دکان سے ہٹ کر بھی آگے آپ کے لیے ورک کریں گے۔ کارڈ کی سیل کی رپورٹ اور کنٹرول کے لیے Central Report System (CRS) ایک App ہوگی اس کا ہر SPR کو

مخصوص Login اور Password دیا جائے گا جس میں ہر SPR اپنی انفرادی سیل اور دکانوں پر ہونے والی سیل کو اپ ڈیٹ کرے گا

یا درکھیں جس بھی شاپ پر جو SPR پہلے کارڈز رکھوائے گا کوئی دوسرا SPR اس شاپ پر دوبارہ اپنے کسی بھی تعلق یا سفارش کی بنیاد پر کارڈز نہیں رکھوا سکتا خواہ اس پر دکاندار بھی راضی کیوں نہ ہو اس دکان کی سیل کی کمیشن پہلے والے SPR کو ہی ملے گی اور دکان دار بھی ریکوری پہلے والے SPR کو دینے کا پابند ہوگا۔ کارڈز سیل ہونے کی صورت میں اگر کوئی دکان دار ریکوری نہیں دیتا اور چکر لگواتا ہے تو اس سے باقی والے کارڈز اٹھا کر اس کے ذمہ واجب الادا رقم کے لیے ایگریمنٹ کے مطابق کمپنی قانونی کارروائی کرنے کا حق محفوظ رکھتی ہے۔ ہر SPR کم از کم 10 دکانوں پر لازمی کارڈز رکھوائے گا۔

اسی طرح e Testing Card بھی RCP پر آپ رکھوائیں گے جس میں سے 3000 دکاندار کو ملے گا اور 3000 روپے فی کارڈ آپ کو ملے گا۔

تعلیمی ادارے۔

SPR کے لیے بزنس کا بہت بڑا سکوپ تعلیمی ادارے ہیں آپ خود تعلیمی اداروں کی وزٹ کریں گے اور انہیں کارڈ متعارف کروائیں گے اس سلسلے میں آپ کو ادارے کے ہیڈ کے لیے ایک لیٹر بھی بھیجا گیا ہے جو آپ کسی بھی ادارے کے سربراہ کو پیش کر سکتے ہیں۔ اگر ادارہ کے کم از کم 100 بچے آپ سے کارڈ خریدتے ہیں تو آپ ادارہ مالک کو 500 کا کارڈ دیں گے آگے وہ چاہے تو بچوں کو 500 کا دے یا 600 کا وہ اس کی اپنی مرضی ہے۔ کوشش کریں کہ ادارہ کے مالکان سے پہلے وقت لے کر جائیں جب وہ فارغ ہوں اور آپ کی بات پورے اطمینان سے سن سکیں اگر آپ نے صحیح طریقے سے بات سمجھائی کہ یہ کارڈ آپ کے تمام سٹوڈنٹس کے تعلیمی معیار کو بہتر کرنے میں معاون ثابت ہوگا تو ادارہ خوش ہو کر تمام بچوں کو کارڈ لگوانے کی سفارش کرے گا لیکن کسی بھی ادارے میں ایک وزٹ سے آپ کو آرڈر نہیں ملے گا اس کے لیے آپ کو تین یا چار دفعہ ایک ادارہ وزٹ کرنا پڑے گا تب آپ کی ڈیل فائنل ہوگی۔ آپ کے علاقہ میں جو بڑے ادارے

ہیں جن کی تعداد ایک ہزار سے زیادہ ہے ان کو نارگٹ کریں اس میں آپ کو زیادہ فائدہ ہوگا۔ اداروں کو ڈائریکٹ سیل پر فی کارڈ 150 روپے SPR کو دیے جا رہے ہیں۔

e Testing Card بھی آپ اداروں کو متعارف کروائیں گے جو کسی بھی سکول یا کالج کے لیے بہت ہی زیادہ فائدہ مند ہے۔ ڈائریکٹ خود ادارہ کو سیل کرنے کی صورت میں اس کارڈ میں آپ کو 6000 روپے منافع دیا جا رہا ہے۔

والدین -

اگر آپ روزانہ کی بنیاد پر اپنا ایک نارگٹ سیٹ کرتے ہیں کہ پانچ والدین کو ملنا ہے تو اس میں سے تین لوگ آپ سے کارڈ لازمی خرید لیں گے۔ والدین کے لیے جو لیٹر آپ کو بھیجا گیا ہے وہ ایک کارڈ لفافہ میں ڈال کر والدین کو پیش کریں گے اور کارڈ کی پروموشنل ویڈیو بھی دکھائیں گے اور کارڈ کے فوائد بتائیں گے کہ کس کس طرح سے آپ کے بچوں کو تعلیمی فائدہ ہو سکتا ہے صرف 600 روپے سے تو اس سے آپ کو اچھا ریسپانس ملے گا۔ ڈائریکٹ سیل پر SPR کو 250 روپے فی کارڈ منافع ملے گا۔

سٹوڈنٹس -

والدین کے ساتھ ساتھ آپ روزانہ کی بنیاد پر پانچ سٹوڈنٹس کو بھی مل سکتے ہیں جو خاص طور پر مڈل، سیکنڈری یا ہائر سیکنڈری لیول میں پڑھتے ہوں جب آپ انہیں لیٹر پڑھائیں گے اور کارڈ کے فوائد سے آگاہ کریں گے تو سٹوڈنٹس اپنی جیب خرچی سے ہی کارڈ کو خریدیں گے۔ چونکہ آج کے دور میں ہر بچے کو کم از کم 30 روپے کی خرچی روزانہ کی بنیاد پر ملتی ہے جبکہ کارڈ پر روزانہ کا خرچ صرف پونے دو روپے ہے۔ جو کہ سٹوڈنٹس پر کسی طرح سے بھی بوجھ نہیں ہے۔ سٹوڈنٹس کو بھی ڈائریکٹ سیل پر SPR کو 250 روپے فی کارڈ دیے جا رہے ہیں۔

سیلز موبلائزر (SM)۔

آپ کے ایریا میں جتنے بھی بے روزگار نوجوان ہیں ان کو آپ SM کے طور پر خود تعینات کرنے کا اختیار رکھتے ہیں آپ SM کو بھی 200 روپیہ فی کارڈ کمیشن دیں گے اور باقاعدہ اس کو CRS میں رجسٹرڈ کریں گے۔ SM کا بھی کمپنی کی طرف سے سروس کارڈ اور اتھارٹی لیٹر تب جاری ہوگا جب وہ اپنے ASM کی ٹیم مکمل کر لے گا۔ آپ اپنے شہر کے ارد گرد جتنے بھی چھوٹے شہر، قصبے یا چک ہیں ان میں SM تعینات کر سکتے ہیں آپ پاکستان میں کہیں بھی SM بنا سکتے ہیں جہاں پر آپ کے تعلقات ہوں اور جہاں آپ کو پے منٹ وقت پر ملنے کا یقین ہو وہاں آپ بزنس کر سکتے ہیں۔ جو بھی SM پہلی دفعہ جس SPR کے اکاؤنٹ سے رجسٹرڈ ہوگا وہ SM جتنے بھی کارڈ سیل کرے گا ہر کارڈ میں سے 50 روپے متعلقہ SPR کو ہی ملیں گے۔ بعد میں اگر کسی بڑی مجبوری کی بنا پر اگر کوئی SM کسی اور

SPR کے اکاؤنٹ میں جانا چاہتا ہے تو اس کی باقاعدہ ہیڈ آفس منظوری دے گا تب وہ اپنا اکاؤنٹ تبدیل کر سکتا ہے۔ اس کے ساتھ ساتھ آپ ان لوگوں کو بھی بطور SM اپنی ٹیم کا حصہ بنا سکتے ہیں جو جا ب کر رہے ہوں تو وہ پارٹ ٹائم آپ کو اچھا رزلٹ دے سکتے ہیں اس میں پہلے سے جو لوگ گورنمنٹ یا پرائیویٹ ایجوکیشن سیکٹر میں بطور ٹیچر کام کر رہے ہوں وہ آپ کی سیل بڑھانے میں زیادہ فائدہ مند ثابت ہو سکتے ہیں۔ اس ٹیم میں آپ فی میلز کو بھی شامل کر سکتے ہیں اس میں بھی اسی طرح بے روزگار خواتین بھی کر سکتی ہیں یا وہ کسی شعبہ میں جا ب

کر رہی ہوں اور بالخصوص ان خواتین کو ضرور شامل کریں جو ایجوکیشن سیکٹر سے واسطہ ہوں۔ ایسی خواتین کو بھی اپنے پینل پر لے سکتے ہیں جو روزانہ کی بنیاد پر گھروں میں جا کو خواتین کو بریفنگ دے کر کارڈ سیل کر سکیں ایسی خواتین کا آپ کو بہت زیادہ فائدہ ہوگا۔ آپ نے اگر کچھ دن محنت کر کے ٹیم مکمل کر دی تو آپ کو گھر بیٹھے اس کا فائدہ ملتا رہے گا۔ آپ کے 20 لوگ جتنی بھی سیل کروائیں گے اس کا فائدہ آپ کو ہوگا۔ آگے یہ نیٹ ورک خود بخود بہت وسیع ہوتا جائے گا جب ہر SM اپنے نیچے بیس ASM بنائے گا تو آپ کا منافع بھی بڑھتا جائے گا۔ لیکن کوشش کیجیے گا کہ آپ کی ٹیم ممبر جتنے ضرورت مند اور محنتی ہوں گے اور جتنے بہتر انداز سے وہ کارڈ کے فوائد بتا سکیں گے اتنا ہی زیادہ فائدہ آپ کو ہوگا۔

ہر SPR اپنے نیچے ایک ماہ کے اندر اندر کم از کم 20 Sales Mobilizer (SM) لازمی بنائے گا اور CRS میں ان کو اپ ڈیٹ کرنے کا پابند ہوگا۔

- جب تک ایک SPR اپنے نیچے 20 سیلز موبلائزر (SM) کی ٹیم نہیں بنائے گا اس وقت تک SPR کو اپنے کارڈ کی سیل پر 150 روپے منافع ہوگا اور SM کی سیل پر 20 روپے فی کارڈ ملیں گے RCP کی سیل پر 50 روپے فی کارڈ ملیں گے۔ جب SPR سیلز موبلائزر کی ٹیم مکمل کر لے گا تو اس کے بعد SPR جو ڈائریکٹ سیل کرے گا اس میں فی کارڈ اس کو 250 روپے ملیں گے جو کارڈ RCP پر سیل ہوں گے اس میں 100 روپے فی کارڈ ملیں گے اور جو اس کی ٹیم SM طرف سے سیل ہوگی اس کو فی کارڈ 50 روپیہ ملے گا۔ یہ 50 روپیہ SPR کو ڈائریکٹ SM ادا کرے گا باقی کارڈ کی رقم SM خود کمپنی اکاؤنٹ میں ڈیپازٹ کروائے گا۔ ASM کی سیل کا بھی 50 روپیہ فی کارڈ SM خود ڈائریکٹ SPR کو ادا کرے گا۔

کسی بھی جاب ہولڈر یا بے روزگار کے لیے SM کی جاب بہت زیادہ فائدہ مند ہوگی ایک SM کو دس

RCP پر کارڈ رکھوانے اور بیس ASM پورے کرنے پر گھر بیٹھے ماہانہ کم از کم بیس سے تیس ہزار روپے کی کمائی ہو سکتی ہے اس جاب کے لیے نہ کوئی بندش ہے اور نہ ہی کوئی اپنے ذاتی کام میں بہت زیادہ خلل۔ تھوڑی سی توجہ اور محنت سے باعزت گھر بیٹھے رزق حلال کا ایک بڑا ذریعہ ہوگا۔ ہر SM رجسٹریشن ڈیٹا فارم کے ساتھ ایک e Study Card رجسٹریشن کے لیے پہلے مبلغ 600 میں خریدے گا اور اس کو اپنے موبائل یا لپ ٹاپ میں رجسٹرڈ کرے گا تا کہ کہیں پر بھی وہ اس کا مکمل Demo دے سکے۔ یاد رکھیں ہر PES کا نمائندہ جو کسی بھی عہدے پر کام کر رہا ہے اس پہلے اپنا e Study Card کا اکاؤنٹ لازمی بنانے کا اس وہ پہلا رجسٹریشن کارڈ 600 روپے میں خود خریدے گا اس پہلے رجسٹریشن کے لیے خریدے گئے کارڈ میں کسی بھی نمائندے کا کوئی منافع نہیں ہوگا یہ 600 پورا کمپنی اکاؤنٹ میں ڈیپازٹ کروانا لازمی ہے باقی مارکیٹ میں جتنی بھی سیل ہوتی ہے اس میں کمپنی پالیسی کے مطابق ہر نمائندے کو منافع دیا جائے گا۔

**اسٹنٹ سیلز موبلائزر (ASM)**

اس نیٹ ورک کو مزید وسعت دینے کے لیے ہر SM اپنے نیچے مزید کم از کم 20 اسٹنٹ سیلز موبلائزر کی ٹیم بنائے گا جس میں زیادہ تعداد سٹوڈنٹس کی ہونی چاہیے کیونکہ ایک سٹوڈنٹ اپنی کلاس یا ادارہ میں دوسرے بچوں کو e Study Card اور آئندہ آنے والے نئے

پرو چیکنس کو بہتر طریقے سے متعارف کروا سکتا ہے جس سے سٹوڈنٹ کا مالی اعتبار سے بھی فائدہ ہو رہا ہے اور یوں وہ آپ کے بزنس کو بھی آگے بڑھانے میں اپنا رول ادا کر رہا ہے۔ ASM کو فی کارڈ 150 منافع ملے گا جو بھی کارڈ سیل کرے گا اس کا 50 روپیہ SPR کو جائے گا اور 50 روپیہ SM کو جائے گا۔ ASM جو کارڈ RCP پر رکھوائے گا اس کا 100 روپیہ فی کارڈ RCP کو جائے گا اور 50 روپیہ ASM کو جائے گا اسی طرح ASM کی جو بھی سیل ہوگی اس کا فائدہ

SM اور SPR دونوں کو ہوگا۔ یہ بھی اسی طرح سے ہے کہ جب تک SM اپنے نیچے 20 اسٹنٹ سیلز موبلائزنگ کی ٹیم نہیں بناتا اس کو اپنی ذاتی سیل پر 50 روپے کارڈ اور ASM کی سیل پر 20 روپے فی کارڈ ملیں گے لیکن جیسے ہی اس کی ٹیم مکمل ہوگی اس کو پورا کمیشن ملنا شروع ہو جائے گا۔ اور اس PES Service Card بھی جاری کر دیا جائے گا۔

مثال۔

جہاں پر بھی کوئی نمائش ہو، پبلک میٹنگ ہو وہاں پر کارڈز کا مثال لگانا SPR کی ذمہ داری ہوگی اس سے سیل بھی ہوگی اور آپ کے کارڈز کی پبلٹی بھی ہوگی اس میں ساتھ آپ کسی ASM میل یا فی میل کو بھی تعینات کر سکتے ہیں۔

### ماہانہ بزنس پلان SPR

کٹیگری	10 RCP	ادارے	والدین	سٹوڈنٹس	20 SM	200 ASM	مثال	ٹوٹل سیل
روزانہ	ایک کارڈ روزانہ	ایک وزٹ روزانہ	2 والدین روزانہ	2 سٹوڈنٹس روزانہ	ایک کارڈ روزانہ	دس کارڈ ماہانہ	مہینے میں ایک دفعہ تقریباً	
ماہانہ سیل	30×10=300	100 کارڈ ماہانہ	2×30=60	2×30=60	30×20=600	200×10=2000	100 کارڈ ماہانہ	3220 ماہانہ

### ٹارگٹ اور بونس SPR

اس بزنس پلان کے مطابق ایک SPR ماہانہ 3220 کارڈ سیل کر سکتا ہے جس کا ماہانہ ایک لاکھ سے زیادہ منافع بنتا ہے لیکن کمپنی کی طرف سے جو ٹارگٹ SPR کو دیا جا رہا ہے وہ پوری ٹیم اور سارے ذرائع کو استعمال کرتے ہوئے صرف 200 کارڈ کا ٹارگٹ پورا کرنا ہے۔ اگر SPR اپنا ٹارگٹ 200 کا پورا کرتا ہے تو کارڈ میں منافع کے ساتھ ساتھ کمپنی متعلقہ SPR کو 5000 روپے اضافی بونس دے گی۔ یاد رکھیں اگر ایک SPR اپنی ٹیم مکمل کرنے کے بعد کسی مجبوری کی وجہ سے خود کام نہیں بھی کرتا تو اس کو اپنی ٹیم کی سیل کی وجہ سے ماہانہ کم از کم پندرہ سے بیس ہزار تک انکم ہوتی رہے گی لیکن یہ انکم اس بات کے ساتھ مشروط ہوگی کہ SPR اپنی ٹیم کے ساتھ رابطے میں رہے گا اور ان کو متحرک رکھے گا اگر کسی SPR نے بالکل ہی اپنی ٹیم سے رابطہ منقطع کر لیا تو پھر SPR کو عہدے سے برطرف کر دیا جائے گا۔ اگر

SPR ماہانہ خود یا ٹیم کی طرف اور سارے ذرائع استعمال کرتے ہوئے صرف کم از کم 50 کارڈ بھی سیل نہیں کرتا تو پھر بھی SPR کو عہدے سے برطرف کر دیا جائے گا لہذا کم از کم ہر SPR کے لیے پوری ٹیم کے ہمراہ ماہانہ 50 کارڈ کی سیل کرنا لازم ہے۔  
آئندہ سال کی پالیسی۔

جو بھی SPR ایک سال خود کارڈ سیل کرے گا یا اس کی ٹیم کی طرف سے سیل ہوں گے اگلے سال میں اگر وہ سٹوڈنٹس نیا کارڈ اگلی کلاس کے لیے خریدتے ہیں تو متعلقہ SPR کو پچھلے سال کے منافع کا 25% لازمی ملے گا خواہ سٹوڈنٹ نے اگلے سال کارڈ کہیں سے بھی خریدا ہو تو یوں اگلے سال نئے بزنس کے ساتھ ساتھ سابقہ کیے گئے بزنس کا شیئر SPR کے اکاؤنٹ میں کمپنی بھیجنے کی پابند ہوگی اور یہ سلسلہ ہر سال خود بخود جاری رہے گا مثلاً ایک دوسری کلاس کا بچہ اگلے دس سالوں میں جو کارڈ خریدے گا اس کا فائدہ SPR کو ہوتا رہے گا لیکن یہ اس بات کے ساتھ مشروط ہوگا کہ SPR نے کمپنی کی شرائط و ضوابط پر عمل کرتے ہوئے اپنی ممبر شپ کو برقرار رکھا ہو ہے۔  
رقوم کی منتقلی کا طریقہ کار۔

SM, RCP, ASM اور SPR کی جتنی بھی انفرادی سیل ہوگی وہ ہر جمعرات کو اکٹھی کر کے  
کمپنی کے اکاؤنٹ MCB 2115 8100 6657 0937

Account Title Pakistan Edification Services - میں ڈیپازٹ کروائیں گے۔ اس کے علاوہ اگر کمپنی کسی اور بینک میں رقم بچھوانا چاہے تو اس کا PES کی ماسکنگ سے آپ کے موبائل پر SMS وصول ہوگا جس میں اکاؤنٹ نمبر اور بینک کا نام بتایا جائے گا یاد رکھیں اکاؤنٹ نمبر یا بینک کوئی بھی ہوگا اکاؤنٹ ٹائٹل ہمیشہ Pakistan Edification Services ہی رہے گا لہذا آپ کو کوئی بھی نمائندہ یا کوئی بھی PES کا ملازم کسی اور اکاؤنٹ میں رقم ڈیپازٹ کروانے کا کہتا ہے تو کسی بھی ایسے اکاؤنٹ میں مت کروائیں جس کا اکاؤنٹ ٹائٹل Pakistan Edification Services نہیں ہے۔ آپ اپنی، RCP اور اگر SM ہے تو 50 روپے SPR کے اگر ASM تو 100 روپے ASM اور SPR کے کاٹ کر باقی 350 روپے فی کارڈ کے حساب سے سیل کیے گئے کارڈز کی رقم ڈیپازٹ کروائیں گے۔ جمع کروائی گئی رقم کی ڈیپازٹ سلف کی فوٹو CRS میں رقم کی تفصیل کے ساتھ لازمی اپ ڈیٹ کریں۔ کوئی بھی SPR، SM، ASM کارڈ کی سیل خود کرتا ہے یا RCP سے ریکوری وصول کرتا ہے اس میں جو کمپنی کی رقم (جو 350 روپے) ہے وہ سینٹر کو دینے کا پابند نہیں ہے وہ اوپر بتائے گئے کمپنی کے اکاؤنٹ میں خود رقم ڈیپازٹ کروا کر سینٹر کو مطلع کرے گا۔ SM کارڈ کی سیل سے صرف 50 روپے فی کارڈ اپنے SPR کو دے گا اور ASM اپنے SM کو 100 روپے فی کارڈ دے گا جس میں سے SM پچاس روپے خود رکھے گا اور پچاس روپے SPR کو دے گا۔ ہاں البتہ جو پہلا رجسٹریشن کارڈ جو خود لے گا اس کی رقم

600 روپے TMCO کو دے گا جب اس سے سارا میٹریل اور کارڈ وصول کرنے جائے گا اور SM رجسٹریشن کارڈ کی رقم SPR کو دے گا ASM رجسٹریشن کی کارڈ کی رقم SM کو دے گا یہ 600 روپے بغیر کٹوتی کے متعلقہ نمائندہ کمپنی اکاؤنٹ میں ڈیپازٹ کروائے گا

خوشخبری۔ PES کمپنی صرف e Study Card پر نہیں 36 جدید پروفیکٹس پر کام کر رہی ہے جیسے ہی نمائندہ کو PES

Service Card جاری ہو گا وہ 36 پروفیکٹس پر بزنس کرنے کا اختیار

حاصل کر لے گا۔ وقت کے ساتھ ساتھ آپ کو دوسرے پروفیکٹس کی پروموشن کی تفصیلات بھی ارسال کی جائیں گی جن سے آپ اپنی ٹیم کے ہمراہ بہت سا بزنس کر سکتے ہیں اور اپنے منافع میں اضافہ کر سکتے ہیں۔

انتباہ۔ یاد رکھیں کسی بھی SPR نے اگر قوم کی ترسیل میں لیٹ کی یا ہیر پھیر کی تو ایگریمنٹ کے مطابق اس کے خلاف سخت قانونی چارہ جوئی کی جائے گی اور اس کو عہدہ سے فارغ کر دیا جائے جس سے وہ ہمیشہ کے لیے ایک روزگار کے سلسلہ سے محروم ہو جائے گا۔