

پاکستان ایڈیفیکیشن سروسز

پاکستان ایڈیفیکیشن سروسز گورنمنٹ آف پاکستان سے رجسٹرڈ شدہ ایک پرائیویٹ خود مختار ترقیاتی ادارہ ہے جس کی بنیاد 21 ستمبر 2016 میں رکھی گئی اس کی اولین ترجیحات میں پورے پاکستان میں تعلیم اور صحت کو تقویت دینے کے لیے اپنی نمایاں سروسز کو پیش کرنا اور اپنی خصوصی پروڈکٹس کے ذریعے ان دو سیکٹرز تعلیم اور صحت کو بالخصوص اور بالعموم زندگی کے تمام شعبہ جات میں اپنی منفرد سروسز کے ذریعے پاکستان میں جدید ٹیکنالوجی کو کم قیمت اور کوالٹی کے ساتھ متعارف کروانے کے ساتھ ساتھ روزگار کے مواقع پیدا کرنا پاکستان ایڈیفیکیشن کی اولین ترجیحات میں شامل ہے۔ اس مقصد کے حصول کے لیے PES کی پوری ٹیم نے اپنی شب روز کی سخت محنت سے تمام تعلیمی اداروں، سٹوڈنٹس، کارپوریٹ سیکٹر اور پبلک سیکٹر میں مناسب قیمتوں کے ساتھ ایسی ٹیکنالوجی کو متعارف کروا رہا ہے جن کے استعمال سے تمام شعبہ جات میں انقلاب آسکتا ہے۔ PES اپنی فرنچائز پرسنٹ ویسز اور بنیادی ٹیکنالوجی کے ساتھ ساتھ مستقبل قریب تعلیمی اداروں اور سٹوڈنٹس کی تمام ضروریات کو اپنی فرنچائز کے ذریعے کم ریٹس اور کوالٹی کے ساتھ فراہمی کو یقینی بنانے کے لیے جامع حکمت عملی تیار کر رہا ہے۔ تاکہ تمام تعلیمی ادارے اور سٹوڈنٹس اپنی کسی بھی ضرورت کو پورا کرنے کے لیے پورے اعتماد کے ساتھ صرف اور صرف PES فرنچائز کو ہی پہلی ترجیح دیں۔ اس مقصد کے حصول کے لیے پاکستان ایڈیفیکیشن سروسز کو ملک بھر سے ایسے قابل، محنتی، ایماندار اور بزنس وژن رکھنے والے افراد کی ضرورت ہے جو اپنے متعلقہ تحصیل میں چھوٹی انویسٹمنٹ سے ایک بڑے کاروبار کی بنیاد رکھ سکتے ہیں۔

Responsibilities Of Provincial PES Distributer (PPD)

صوبائی ڈسٹری بیوٹر متعلقہ صوبہ میں قائم ہونے والی تمام ڈویژنل ڈسٹری بیوٹرز اور ضلع اور تحصیل لیول پر قائم ہونے والی فرنچائز کے ساتھ کوآرڈینیشن قائم کرے گا اور PES کی طرف سے دی جانے والی تمام سروسز کو بروقت فرنچائز تک پہنچائے گا صوبائی ڈسٹری بیوٹر PES ہیڈ آفس اور فرنچائز کے درمیان پل کا کردار ادا کرے گا۔ موجودہ پروجیکٹس اور آنے والے تمام پروجیکٹس کو اپنے صوبہ میں فرنچائز تک پہنچائے گا۔ PES کی ذمہ داری تمام سروسز کو بہتر سے بہترین کرنا، نئے پروجیکٹس لانا، دنیا میں استعمال ہونے والی جدید ٹیکنالوجی کو پاکستان میں لانا اور ان تمام جدید ٹیکنالوجی کو بلا تعطل صوبائی ڈسٹری بیوٹر تک پہنچانا ہے۔ اس سے آگے کی تمام ذمہ داری صوبائی ڈسٹری بیوٹر کی ہوگی۔ اس مقصد کے حصول کے لیے صوبائی ڈسٹری بیوٹر کو PES ہیڈ آفس کے طرف سے ایک جامع حکمت عملی دی جائے گی۔

ڈسٹری بیوٹن کے لیے رجسٹریشن کروانے کا طریقہ کار

تمام امیدوار جو صوبہ یا کسی ڈویژن کی ڈسٹری بیوٹن کے لیے رجسٹریشن کرانا چاہتے ہوں وہ www.pespk.org پر جا کر downloads میں Distribution Application Form ڈاؤن لوڈ کریں۔ فارم کو مکمل فل کریں اس کے ساتھ Distribution Challan Form ڈاؤن لوڈ کریں۔ چالان فارم UBL, MCB, HBL یا ABL کی کسی بھی برانچ میں مبلغ 50000 روپے (جو کہ ڈسٹری بیوٹن الاٹ نہ ہونے کی صورت میں قابل واپسی ہوں گے) ادا کر کے درخواست فارم کے ساتھ ڈیپازٹ سلف لگائیں اور ہیڈ آفس کے ایڈریس پر مقررہ تاریخ تک ارسال کر دیں۔

Terms and Condiotons For Provincial PES Distributer(PPD)

- 1- پاکستان ایڈیفیکیشن سروسز پاکستان کے 5 صوبوں پنجاب، خیبر پختونخوا، سندھ، بلوچستان، گلگت بلتستان اور آزاد جموں کشمیر میں اپنے 28 پروجیکٹس کی ڈسٹری بیوٹن دی رہی ہے۔ ہر صوبے میں صرف ایک ہی ڈسٹری بیوٹن دی جائے گی۔
- 2- ڈسٹری بیوٹر کے لیے ضروری ہوگا کہ وہ متعلقہ صوبے کے دارالخلافہ کے شہر میں PES کی سفارشات کے مطابق صوبائی ہیڈ آفس کا مکمل سیٹ اپ بنانے کا پابند ہوگا۔
- 3- صوبے بھر کی تمام فرنچائز پر تمام پرموشنل میٹریل کی فراہمی اور اخراجات کی ذمہ داری پاکستان ایڈیفیکیشن سروسز کی ہوگی۔ متعلقہ صوبہ کی فرنچائز پر ڈسٹری بیوٹر کو کسی بھی قسم کے پرنٹنگ میٹریل، ہارڈ ویئر مشینری یا کسی بھی اور مد میں اخراجات نہیں اٹھانا پڑیں گے یہ مکمل ذمہ داری PES ہیڈ آفس کی ہوگی۔

4- صوبائی ڈسٹری بیوٹر کے لیے ضروری ہوگا کہ آفس میں PES کی طرف سے سفارش کردہ عملہ تعینات کرے۔ عملے کی تعیناتی PES ہیڈ آفس کرے گا ایسے قابل، محنتی اور باصلاحیت افراد کا چناؤ کیا جائے گا جو متعلقہ پروجیکٹس کو پروموٹ کرنے کی صلاحیت رکھتے ہوں۔ کسی کی بھی فرد کی سلیکشن کا اختیار ہیڈ آفس کی پاس ہوگا بھرتی میرٹ کی بنیاد پر کی جائے گی۔ ڈسٹری بیوٹر اس میں کسی قسم کی مداخلت نہیں کرے گا تاہم اگر کوئی امیدوار کو ایفائی کرتا ہے تو ڈسٹری بیوٹر اس کی سفارش کر سکتا ہے۔ کسی بھی نا اہل امیدوار کا انتخاب خود ڈسٹری بیوٹر کے لیے نقصان دہ ہوگا۔

5- آفس میں عملے کی تعداد کا تعین کام کے دباؤ اور ملنے والے پروجیکٹس کے مطابق ہوگا بنیادی طور پر آفس میں کم از کم چھ اور زیادہ سے زیادہ دس لوگوں کی ضرورت ہوگی۔

6- ڈسٹری بیوٹر کی ذمہ داری ہوگی کہ ملنے والے تمام پروجیکٹس کو PES کے تعین کردہ وقت میں مکمل کرے یہ PES اور ڈسٹری بیوٹر دونوں کے مفاد میں ہوگا۔

7- ڈسٹری بیوٹر فیس درج شیڈول کے مطابق وصول کی جائے گی۔ جو کہ ڈسٹری بیوٹر پے آرڈر کی صورت میں ایڈوانس میں ادا کرے گا۔

| پنجاب | خیبر پختونخواہ | سندھ | بلوچستان | گلگت بلتستان | آزاد جموں و کشمیر |
|---------|----------------|--------|----------|--------------|-------------------|
| 15 ملین | 9 ملین | 7 ملین | 6 ملین | 4 ملین | 4 ملین |

8- مختلف صوبہ جات میں درج شیڈول کے مطابق فرنچائز لائٹ کی جائیں گی۔

9- کسی بھی صوبہ کا پاکستان شہری جو ڈسٹری بیوٹر لینے کے لیے کو ایفائی کرتا ہو وہ لے سکتا ہے کسی ایک صوبہ کا شہری دوسرے صوبے کی ڈسٹری بیوٹر لے سکتا ہے۔

10- ڈسٹری بیوٹر کے لیے ضروری ہوگا کہ معاہدہ ہونے کے ایک ماہ کے دوران ہی کے اندر اندر آفس سیٹ اپ مکمل کرے۔

11- آفس کی لوکیشن کا PES کی طرف سے سفارش کردہ پوائنٹ پر ہی ڈسٹری بیوٹر بنانے کا پابند ہوگا PES کم از کم دس پوائنٹس کی نشان دہی کرے گا جو صوبائی ہیڈ آفس کے لیے موزوں ہوں گے۔

12- معاہدہ ہونے کے چار سال تک ڈسٹری بیوٹر نہ تو اپنی مرضی سے ڈسٹری بیوٹر کسی اور پارٹی کو فروخت کر سکتا ہے اور نہ ہی منتقل کر سکتا ہے۔

13- درج ذیل شیڈول کے تحت صوبائی ڈسٹری بیوٹر کو پاکستان ایڈیفیکیشن سروسز (PES) شیئرز دینے کی پابند ہوگی۔

1- جتنی بھی متعلقہ صوبہ میں فرنچائز سیل ہوں گی جو ہیڈ آفس خود سیل کرے گا اس میں ڈسٹری بیوٹر 5% شیئر لے گا اور جو ڈسٹری بیوٹر خود سیل کرے گا اس میں 10% شیئر لے گا۔

14- صوبہ بھر کی تمام فرنچائز پر ہونے والے بزنس کا مکمل ریکارڈ صوبائی ڈسٹری بیوٹر کے پاس ہوگا اور روزانہ کی بنیاد پر ہی ڈسٹری بیوٹر کو اس کے شیئرز دے دیے جائیں گے۔

15- صوبائی ڈسٹری بیوٹر کے لیے ضروری ہوگا کہ اپنے صوبے میں جن تحصیلوں میں فرنچائز نہیں ہوں گی ان کو جلد از جلد مکمل کرنے کی کوشش کرے۔

16- صوبے کی تمام فرنچائز بزنس کے حوالہ سے رابطہ ڈسٹری بیوٹر کے ساتھ ہوگا۔ تمام پروڈکٹس فروخت پر روزانہ کا منافع ڈسٹری بیوٹر کو دیا جائے گا۔

صوبائی سطح پر درج ذیل تعداد کے مطابق مختلف صوبوں میں فرنچائز قائم کی جائیں گی جس میں سے فیئر 1 میں تقریباً 60% مکمل ہو جائیں گی۔

| پنجاب | خیبر پختونخواہ | سندھ | بلوچستان | گلگت بلتستان | آزاد جموں و کشمیر |
|-------|----------------|------|----------|--------------|-------------------|
| 280 | 190 | 170 | 160 | 40 | 60 |

Services From PES

1. Computerized Coordination System(CCS).
2. Examination Development Software(EDS).
3. Vehicle Tracking System.(VTS).
4. Home Automation System.(HAS).
5. Business Development Program(BDP).
6. Carrier Counseling Program(CCP).
7. Teachers Training Program(TTP).

8. **Student Assessment Software(SAS).**
9. **Student Motivational Program(SMP).**
10. **Students International Tourism(SIT).**
11. **Future Protection program(FPP).**
12. **Message Alert Service(MAS).**
13. **CCS Login for parents(MAS).**
14. **Prime Message Service(PMS).**
15. **Intelligence Competition Program(ICP).**
16. **Supports Competition Program(SCP).**
17. **Literary Competitions Program(LCP).**
18. **Students Entertainment Program(SEP).**
19. **Institutions Promotion Program(IPP).**
20. **Institution Rehabilitation Program(IRP).**
21. **Student Tourism Program(STP).**
22. **Web Development Program(WDP).**
23. **Institute Management Software(IMS).**
24. **Point of Sale(POS). ok**
25. **Student Health Card(SHC).**
26. **Student Traveling Card(STC).**
27. **PES Health Card(PHC).**
28. **Institutions Security System(ISS).**

Franchise Shares Schedule

| Product | Price | Share Percentage |
|--|---------------------------------|---|
| Computerized Coordination System(CCS) | According to the package | 40% After the deduction of expenses. |

| | | |
|--|------------------------|---|
| Examination Development Software(EDS) | 12000 | 40% |
| Message Alert Service(MAS) | 400 Annual | 200 are company expenses and 80 will be given to franchise for each student. |
| CCS Login for parents(CLP) | 1200 Annual | 400 are service charges and 320 will be given to franchise for each student. |
| Web Development Programme(WDP) | 8000 to 30000 | 40% Per Project |
| Institute Management Software(IMS) | 10000 | 40% |
| Student Assessment Software(SAS) | 6000 | 40% |
| Prime Message Service(PMS) | 6000 | 40% |
| Future Protection programme(FPP) | 400 Annual | 100 Per Student |
| Student Health Card(SHC) | 200 | 30% |
| Student Motivational Programme(SMP) | 2000 Non Ac Van | 200 Each Ticket |
| Student Motivational Programme(SMP) | 3000 Ac Van | 300 Each Ticket |
| Student Tourism Programme(STP) | As Schedule | 200 each Student |
| Student Traveling Card(STC) | 500 | 40% |
| Point of Sale(POS) | 10000 | 40% |
| Pes Health Card(PHC) | 600 Annual | 40% |
| Carrier Counslng Programme(CCP) | 2000 | 200 Each Student |
| Business Development Programme(BDP) | 16000 | 2000 |

| | | |
|---|---------------------------------|-----------------------------|
| Vehicle Tracking System(VTS) | As Schedule | 40% in Profit |
| Home Automation System(HAS) | As Schedule | 40% In Profit |
| Intelligence Competition Programme(ICP) | 2500 | 200 Each Student |
| Literary Competition Program(LCP) | 1000Per Student | 200 Per Student |
| Supports Competition Programme(SCP) | 1000 Per Student | 200 Per Student |
| Students Entertainment Programme(SEP) | 100 Per Student | 20 Per Student |
| Students International Turrism(SIT) | As per Schdule | 4000 Per Student |
| Institutions Rehabilitation Programme(IRP) | 2% On Monthly Income | 20% In Collection |
| Institution Promotion Programme(IPP) | Fee of 2 Student Monthly | 20% in Collection |
| Teacher Training Programme(TTP) | Fee of 2 Student Monthly | 20% in Collection |
| Institution Security System(ISS) | As per Devices Rates | 40% Shares in Profit |

Monthly Business Plan of Franchise

| Product | Monthly Sale | Income |
|--|--------------------------------|---------------------|
| Computerized Coordination System(CCS) | Only 2 Orders Per Month | 30000 |
| Examination Development Sofware(EDS) | One Copy | 5000 |
| Message Alert Service(MAS) | 200 Students per month | 200×80=16000 |
| CCS Login for parents(CLP) | 60 Students Per Month | 60×320=19200 |

| | | |
|---|-------------------------------|----------------------------|
| Web Development Programme(WDP) | Only One Order Monthly | 3000 |
| Institute Management Software(IMS) | Only One Order Monthly | 4000 |
| Student Assessment Software(SAS) | Only One Order Monthly | 2500 |
| Prime Message Service(PMS) | Only One Order Monthly | 2500 |
| Future Protection programme(FPP) | 50 Student Monthly | 50×100=5000 |
| Student Health Card(SHC) | 50 Student Monthly | 50×100=5000 |
| Student Motivational Programme(SMP) | 10 Student Monthly | 10×200=2000 |
| Student Tourism Programme(STP) | 10 Student Monthly | 10×200=2000 |
| Student Traveling Card(STC) | 5 Student Monthly | 5×200=1000 |
| Point of Sale(POS) | One Copy Monthly | 4000 |
| Pes Health Card(PHC) | 10 Cards Monthly | 10×250=2500 |
| Carrier Counsling Programme(CCP) | 60 Student in 3 Months | 500×20=10000 |
| Business Development Programme(BDP) | Only One Order Monthly | 2000 |
| Vehicle Tracking System(VTS) | Only 2 Order Monthly | 2×8000=16000 |
| Home Automation System(HAS) | One Order in 2 Month | 5000 |
| Intelegence Competition Programme(ICP) | 50 Students Annualy | 50 ×500 =25000=2000 |
| Literary Competition Program(LCP) | 100 Students Annualy | 100×300=30000=2500 |
| Suports Competition Programme(SCP) | 100 Student Annualy | 100×300=30000=2500 |

| | | |
|--|----------------------------|---------------------|
| Students Entertainment Programme(SEP) | 500 Student Monthly | 500×40=20000 |
| Students International Turrism(SIT) | 4 Student Monthly | 4×4000=16000 |
| Institutions Rehabilitation Programme(IRP) | 5 Oder Monthly | 5×1000=5000 |
| Institution Promotion Programme(IPP) | 5 Oder Monthly | 5×500=2500 |
| Teacher Training Programme(TTP) | 3 Order Per Month | 3×500=1500 |
| Institution Security System(ISS) | 2 Order Per Month | 2×1000=2000 |
| This is Total Amount which a Franchise Owner Can Earn On Monthly basis with his struggle. All projects are extreamely benficial only dedication is needed. If any franchise owner is more active he can earn more than this target per month. | | 180700 |

Income Plan of Distributer

ڈسٹری بیوٹر کی تمام تر آمدنی کا ذریعہ فرنیچائز ہوں گی۔ فرنیچائز جتنا منافع کمائے گی اس کا **10%** ڈسٹری بیوٹر کو ملے گا مثلاً یہ اوپر والا یہ ایک اوسط بزنس ماہانہ شیڈول بنایا گیا ہے جس کے مطابق ایک فرنیچائز آسانی سے ایک ماہ میں کم از کم **150000** روپے منافع حاصل کر سکتی ہے۔ اس شیڈول کے مطابق ڈسٹری بیوٹر فرنیچائز سے کم از کم **15000** ماہانہ وصول کرے گا پنجاب میں دیکھا جائے تو کم از کم **100** فرنیچائز بھی ہو تو ڈسٹری بیوٹر کو ماہانہ کی بنیاد پر **1500000** پندرہ لاکھ روپے آرہے ہوں گے۔ جو انویسٹمنٹ کی مناسبت سے معقول انکم ہے اگر فرنیچائز پوری ہو جاتی ہیں تو منافع اور زیادہ بڑھ جائے گا۔ ڈسٹری بیوٹن کے لیے اپلائی کرنے سے پہلے بزنس ماڈل کو سمجھنا انتہائی ضروری ہے۔ جب اور پروجیکٹس کا اضافہ ہوگا تو ڈسٹری بیوٹن کی ماہانہ آمدنی میں اور زیادہ اضافہ ہوگا۔ پنجاب چھ ماہ تک جب فرنیچائز کی تعداد **280** پوری ہو جاتی ہے تو ڈسٹری بیوٹن کار یونیو بہت زیادہ بڑھ جائے گا۔ فرنیچائز کے پاس ایک سال تک مزید آٹھ سے دس نئے پروجیکٹس ہوں گے تو فرنیچائز کے بزنس میں اضافہ سے ساتھ ڈسٹری بیوٹر کے منافع میں بہت زیادہ اضافہ ہو جائے گا۔